

## Leiter Vertrieb international (m/w/d) Standort NRW

Für den marktführenden Anbieter von Stahlseilen und Stahldrähten suchen wir den Leiter Vertrieb international zur Steuerung aller Vertriebsaktivitäten sowohl im Direktgeschäft mit den führenden Aufzugsherstellern, als auch für den Vertrieb über den Handel.

### Aufgabenstellungen:

- Verantwortlich für die fachliche und disziplinarische Führung und Steuerung der weltweiten Vertriebsorganisation und damit Verantwortung für die Expansion des Deutschlandvertriebs und des langjährigen erfolgreichen Exportgeschäftes
- Aufbau eines Key Account Managements
- Identifikation von Marktpotentialen durch Beobachtung von Wettbewerbern und Analyse von Marktsegmentierungen durch Identifizierung von zusätzlichen Agenten/Händlern
- Führung von Vergabe-, Vertrags- und Preisverhandlungen, Erstellung und Nachverhandlung von Angeboten und Leistungsverzeichnissen
- Erarbeiten von Marktbearbeitungskonzepten (Marktroadmaps)
- Verantwortung aller erforderlichen Marketingaktivitäten zum Erreichen einer hohen Kundenzufriedenheit durch operationale Exzellenz
- Sicherstellung einer reibungslosen Kommunikation zwischen Innen/Außendienst und Länderorganisationen

### Anforderungsprofil:

- Erfolgreich abgeschlossene technische Berufsausbildung und/oder Abschluss eines ingenieurwissenschaftlichen oder betriebswirtschaftlichen Studiums
- mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst von technischen Produkten, idealerweise innerhalb der Aufzugsbranche
- moderner, kooperativer und wertschätzender Führungsstil
- Kenntnisse in der Kalkulation und Projektierung
- Zuverlässigkeit, Verantwortungsbewusstsein, Kommunikationsstärke
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Bereitschaft zu flexibler Arbeitszeit und internationaler Reisetätigkeit (ca. 50%)

### Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann überzeugen Sie uns mit Ihrer Bewerbung. Es erwartet Sie eine herausfordernde Aufgabe mit hohem Gestaltungsspielraum und persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten in einem dynamisch wachsenden Unternehmen.

### Kontakt:

Marker Consulting Group, Herr Alexander v. Gizycki,  
Mobil: 0172- 800 45 46; E-Mail: [gizycki@markerconsultinggroup.de](mailto:gizycki@markerconsultinggroup.de)