

## Sales Manager (m/w/d)

Standort: Kaiserslautern

Wir suchen für eine internationale Unternehmensgruppe im Automotive Bereich einen Sales Manager, der Teil eines innovativen Teams werden möchte. Unser Klient bietet Herstellern und Händlern aus aller Welt Lösungen für Online-Vertrieb und –Marketing als B2B Auktionsplattform für Gebrauchtfahrzeuge.

### Stellenbeschreibung:

- Du arbeitest hauptsächlich eigenverantwortlich im Außendienst und baust ein eigenes Kundennetzwerk von Autohändlern in deinem Vertriebsgebiet auf, wobei du einen Tag pro Woche im Homeoffice tätig bist.
- Du bist der erste Kontakt für die Autohändler unseres Mandanten und begeisterst sie für den Vertrieb ihrer Gebrauchtwagen über die Online Auktionsplattform durch kompetente und abschlussorientierte Gespräche.
- Du berätst die Kunden und stehst ihnen proaktiv als Kontaktperson zur Seite.
- Du schulst die Händler in der Nutzung einer digitalen Vertriebsplattform.
- Du analysierst die Reports bisheriger Fahrzeugauktionen und entwickelst auf dieser Grundlage Verbesserungsvorschläge und Empfehlungen für den Händler, um seinen Verkaufserfolg zu optimieren
- Du gibst Feedback an das Management, welches dabei hilft, das Produkt stetig weiterzuentwickeln.

### Stellenanforderung:

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb
- Mehrjährige Berufserfahrung im automotive Sektor sowie ein bestehendes Händlernetzwerk von Vorteil
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Überzeugende Kommunikationsfähigkeit und gutes Verhandlungsgeschick
- Nachweisliche Überzeugungskraft und Zielstrebigkeit
- Hohe Servicementalität sowie hohe Eigenmotivation
- Fähigkeit, mit schwierigen Kunden selbstbewusst umzugehen und sich an eine schnelllebige Arbeitsumwelt anzupassen

Unser Klient bietet Ihnen Weiterentwicklung und regelmäßige Fortbildung, Aufstiegschancen sowie Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung), regelmäßige Mitarbeitererevents.

## Sie fühlen sich angesprochen?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des möglichen Eintrittstermin an: Frau Sabine Marker, Marker Consulting Group, Berlin.

Email: [marker@markerconsultinggroup.de](mailto:marker@markerconsultinggroup.de)

Mobil: 0172-4102697